

Ano Letivo	2013/2014
Disciplina	CEV
Módulo(s)	7
Prova	Escrita
Duração (min)	90

Objeto de avaliação	Características e estrutura da prova	Critérios de Classificação
<p><b><u>TÉCNICAS DE VENDA</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- O conceito de venda</li> <li>- O processo de venda</li> <li>- O vendedor</li> </ul>	<p>Grupo I - 2 valores</p> <p>Grupo II - 2,5 valores</p> <p>Grupo III:</p> <p>Questão 1.1 - 1 valor Questão 1.2 - 2 valores Questão 1.3 - 1,5 valores Questão 2.1 - 1 valor Questão 2.2 - 2 valores Questão 2.3 - 1,5 valores</p> <p>Grupo IV:</p> <p>Questão 1.1 - 1 valores Questão 2.1 - 2 valores Questão 2.2 - 1,5 valores Questão 3 - 2 valores</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Indicação correta das questões de resposta múltipla</li> <li>- Estrutura adequada das respostas</li> <li>- Justificações adequadas nas respostas descritivas</li> <li>- Uso correto de vocabulário técnico.</li> </ul>

**Material autorizado:** Caneta preta ou azul.  
Não é permitido o uso de tinta ou fita corretora e lápis.